



SALON DES ENTREPRENEURS LYON RHÔNE-ALPES

L'ACCÉLÉRATEUR

Des conseils à la prise de participation

GUILLAUME BORT COFONDATEUR FIOULREDUC

Il y a trois ans, FioulReduc.com, plateforme de mise en relation entre distributeurs de fuel et particuliers, intégrait L'Accélérateur. Cette structure d'accompagnement dirigée par une équipe de « serial entrepreneurs » aguerris lui apporte alors un soutien complet : vision stratégique, marketing, levée de fonds... tous les sujets de l'entrepreneuriat en mode start-up sont travaillés. A la sortie, L'Accélérateur prend une participation minoritaire au capital (10 %) et l'accompagnement continue. Mais sur d'autres terrains, comme par exemple le développement personnel pour se forger un mental de gagnant ! « Avec le temps, mes besoins ont évolué, estime Guillaume Bort. Maintenant que l'entreprise a gagné en maturité et a réussi sa percée en France, le soutien porte surtout sur la stratégie à plus long terme et mon état d'esprit personnel. » FioulReduc.com



DR

« Je sortais d'un grand cabinet de conseil. Mon coach m'a aidé à me déformer. »

prépare un deuxième tour de table « de 2 à 3 millions d'euros », en vue de conquérir l'Europe. Une ambition internationale qu'il n'avait pas en rejoignant l'accélérateur parisien. « Je sortais d'un grand cabinet de conseil. Mon approche était trop timorée et trop analytique, alors qu'il faut décoller vite pour s'imposer durablement. Mon coach m'a aidé à déformer mon esprit ! », explique le jeune entrepreneur. Avec le recul, il ne regrette pas d'avoir cédé une part de capital à ses mentors, ce qu'il redoutait le plus au départ. Ses résultats le prouvent. Les commandes passées sur le site montent en flèche et devraient atteindre au moins 60 millions d'euros en 2015. — B. A.